



Công Ty Cổ Phần Tập Đoàn Tương Lai Việt



HỒ SƠ DOANH NGHIỆP



 (+84) 888 666 256

 www.vinfasttuonglaiviet.com.vn

Công Ty Cổ Phần Tập Đoàn Tương Lai Việt là đơn vị đầu tư – phát triển – vận hành hệ thống phân phối ô tô điện VinFast trên phạm vi toàn quốc.

MỤC LỤC

- 01 Thông tin công ty
- 02 Đội ngũ nhân sự
- 03 Hệ thống đại lý
- 04 Mục tiêu 2026
- 05 Thông tin tài chính
- 06 Hoạt động đại lý

THÔNG TIN CÔNG TY

CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN TƯƠNG LAI VIỆT VIET FUTURE GROUP JOINT STOCK COMPANY

- MST: **0111166593**
- Địa chỉ: **14 -15A, Tầng 7, Tòa nhà Charmvit, Số 117 Trần Duy Hưng, Phường Yên Hòa, Hà Nội, Việt Nam**
- Đại diện pháp luật: **Ông Trần Duy Ngọc - Tổng Giám Đốc**

VỐN ĐIỀU LỆ

150
tỷ đồng

MỆNH GIÁ CỔ PHẦN

10
nghìn đồng

TỔNG SỐ CỔ PHẦN

15
triệu cổ phần



LĨNH VỰC KINH DOANH



Kinh doanh xe ô tô VinFast

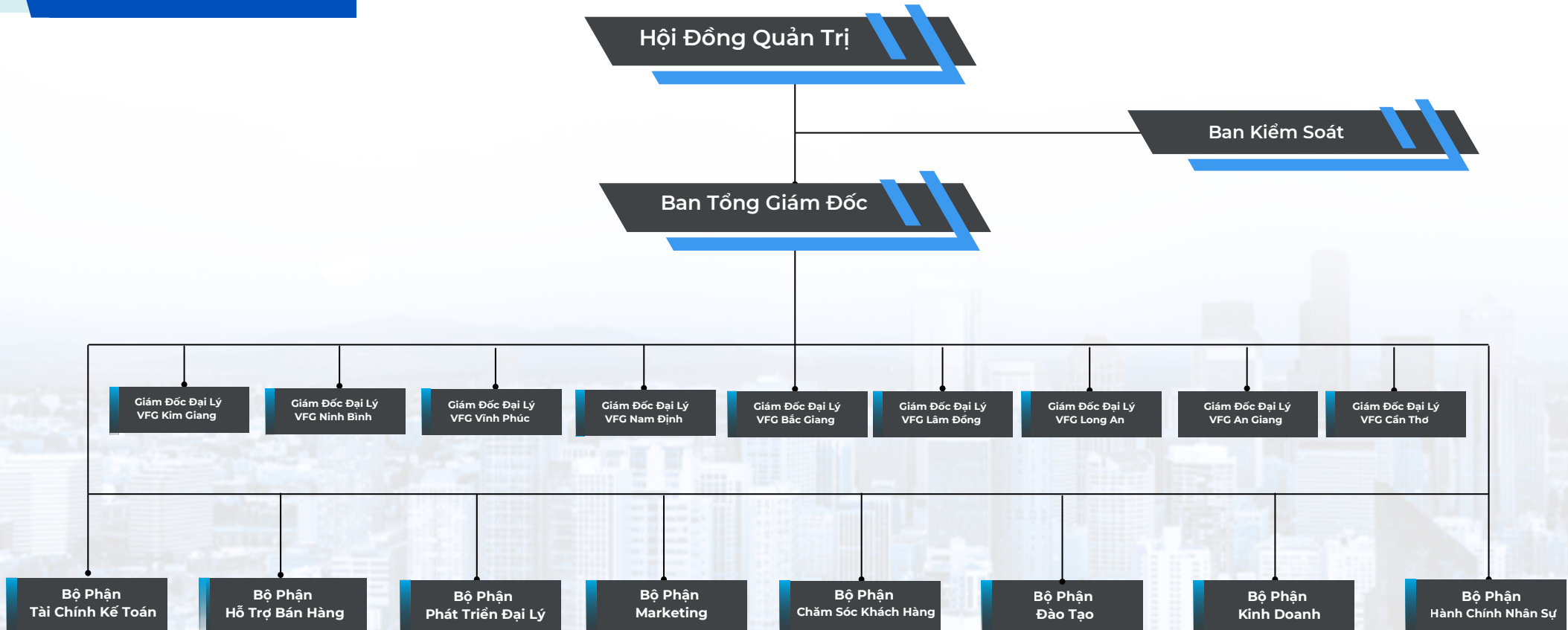


Sửa chữa bảo dưỡng
xe ô tô VinFast



Kinh doanh xe VinFast đã
qua sử dụng chính hãng

SƠ ĐỒ TỔ CHỨC



ĐỘI NGŨ NHÂN SỰ



Đội ngũ nhân sự hệ thống VinFast VFG được xây dựng với **tinh thần tiên phong, chuyên nghiệp và lấy khách hàng làm trọng tâm.**

Ban lãnh đạo hệ thống VFG với **gần 20 năm kinh nghiệm** trong lĩnh vực phân phối xe ô tô tại Việt Nam, cùng đội ngũ tư vấn bán hàng, cố vấn dịch vụ, chăm sóc khách hàng được đào tạo chuyên nghiệp, bài bản, luôn sẵn sàng đồng hành cùng khách hàng trong quá trình chuyển đổi xanh

Tại VFG, chúng tôi không ngừng **đầu tư phát triển con người**, nâng cao kỹ năng chuyên môn, kỹ năng dịch vụ và văn hóa doanh nghiệp, nhằm mang đến **trải nghiệm mua xe – sử dụng – hậu mãi vượt mong đợi** cho khách hàng.

TẦM NHÌN

Trở thành nhóm đại lý phân phối xe ô tô VinFast dẫn đầu thị trường

SỨ MỆNH

Mang đến cho khách hàng những sản phẩm và dịch vụ xe điện VinFast chính hãng, chất lượng cao

Đồng hành cùng khách hàng trên hành trình chuyển đổi sang giao thông xanh, với trải nghiệm mua bán – hậu mãi minh bạch, chuyên nghiệp và tận tâm

GIÁ TRỊ CỐT LÕI

Khách hàng là trung tâm

Mọi quyết định đều hướng đến lợi ích, sự an tâm và trải nghiệm lâu dài của khách hàng.

Chính trực & Minh bạch

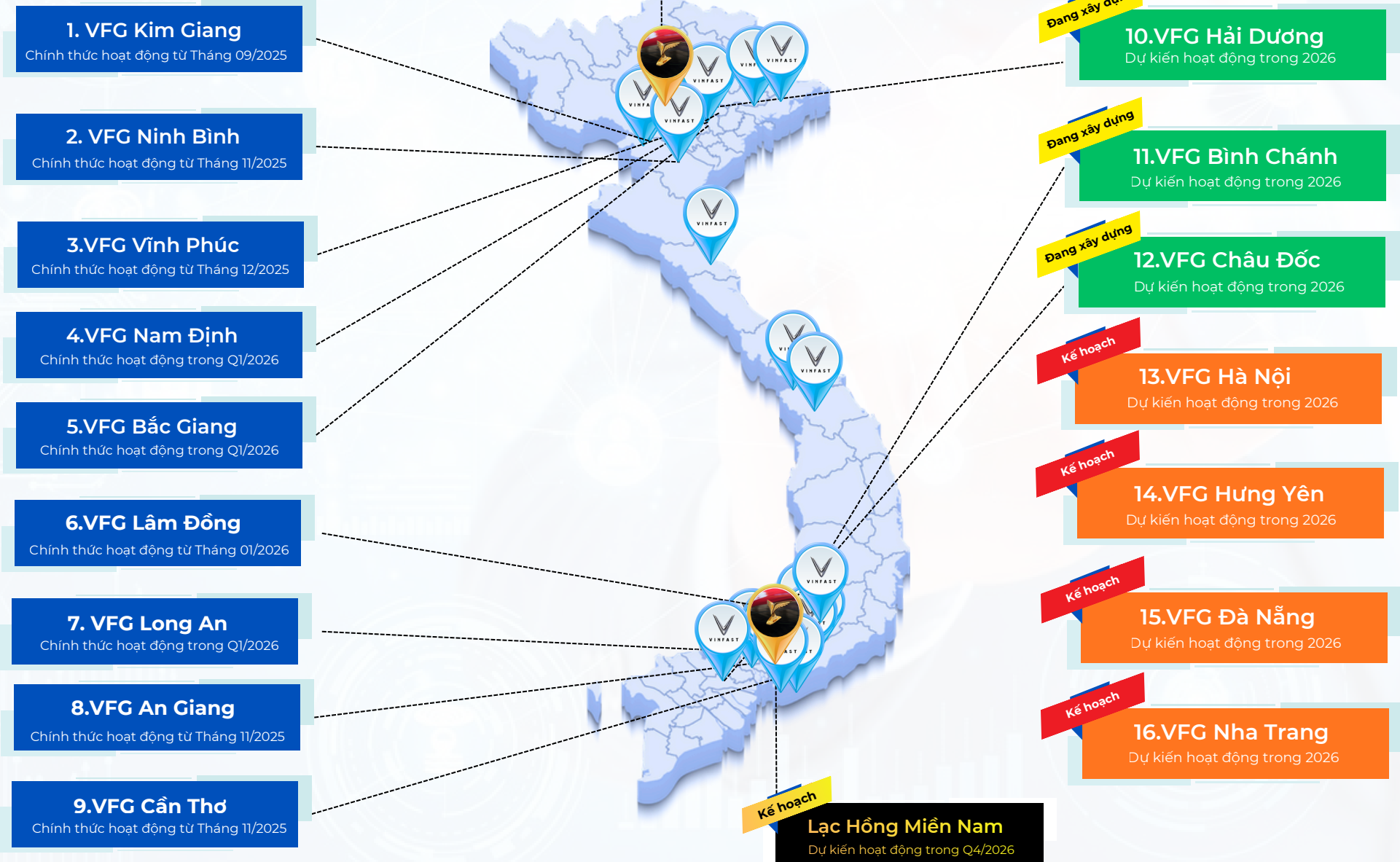
Tư vấn trung thực, giá bán rõ ràng, quy trình minh bạch trong bán hàng và hậu mãi.

Chuyên nghiệp & Tận tâm

Tập trung vào quy trình chuẩn mực từ tư vấn, giao xe, bảo hành, hậu mãi giúp khách hàng an tâm vận hành xe VinFast.



HỆ THỐNG ĐẠI LÝ



KẾ HOẠCH NĂM 2026

**18** đại lý VinFast

Tổng số lượng đại lý đi vào hoạt động trong 2026

ĐẠI LÝ VINFAST

16

đạt chuẩn 3S

SHOWROOM LẠC HỒNG

02

tại Hà Nội và TP.HCM

- **Giai đoạn 1:** Từ 01/01/2026 - 28/02/2026: Đi vào hoạt động 9 Đại lý VinFast
- **Giai đoạn 2:** Từ 28/02/2026 - 31/12/2026: Đi vào hoạt động đầy đủ 18 đại lý VinFast

**15.000** xe

Tổng số lượng xe dự kiến bán ra trên toàn hệ thống VFG trong 2026.
Chỉ tiêu tối thiểu như sau:

ĐẠI LÝ 3S

840 - 1.320
xe/năm

ĐẠI LÝ 1S

500
xe/năm**2.000** nhân sự

Toàn bộ tư vấn bán hàng, cố vấn dịch vụ được đào tạo bài bản theo tiêu chuẩn VinFast:

TRÌNH ĐỘ ĐẠI HỌC

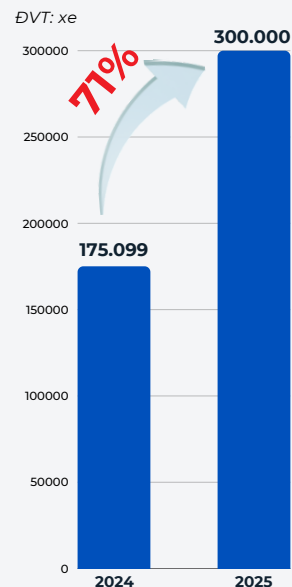
60%
nhân sự

TRÊN 10 NĂM KINH NGHIỆM

30%
nhân sự

TIỀM NĂNG PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG

THỊ TRƯỜNG Ô TÔ ĐIỆN VINFAST 2026

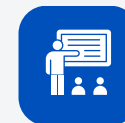
MỤC TIÊU VINFAST
ĐẶT RA TRONG 2026**300.000**
xe VinFast

- Hệ thống VFG trong năm 2026 phấn đấu trở thành nhóm **đại lý TOP đầu** của VinFast tại thị trường Việt Nam.
- VFG để ra mục tiêu **15.000 xe ô tô** được bàn giao tới khách hàng trong 2026.

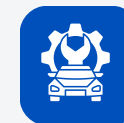
KẾ HOẠCH HÀNH ĐỘNG VFG 2026



Tăng sản lượng xe bán
thông qua các chương trình khuyến mãi Marketing



Tập trung đào tạo
triển khai các hoạt động đào tạo định kỳ TVBH & CVDV tại đại lý



Nâng cao dịch vụ
Chuẩn hóa quy trình và tăng số lượng xe quay lại xưởng dịch vụ thông qua các chương trình CSKH

HỆ THỐNG ĐẠI LÝ MIỀN BẮC

VinFast Kim Giang

Giám đốc: **Ông Nguyễn Trọng Quyết**
- 15 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

- 📍 256 Kim Giang, Phường Định Công, Hà Nội
- ☎ (+84) 888 666 256
- 👥 120 nhân sự



Tổng diện tích
2.708m²

Sản lượng xe bán
1.320xe/năm

Tổng vốn đầu tư
20,2tỷ

VinFast Ninh Bình

Giám đốc: **Ông Nguyễn Đăng Khải**
- 12 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

- 📍 Đường Trần Nhân Tông, Quận Đống Hoa Lư, Ninh Bình
- ☎ (+84) 936 606 012
- 👥 105 nhân sự



Tổng diện tích
3.800m²

Sản lượng xe bán
840 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
23,8 tỷ

VinFast Vĩnh Phúc

Giám đốc: **Ông Trương Văn Nam**
- 15 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

- 📍 Đường Đinh Tiên Hoàng, Đôn Hậu, Phường Vĩnh Phúc, Tỉnh Phú Thọ
- ☎ (+84) 93 1222 588
- 👥 107 nhân sự



Tổng diện tích
5.907m²

Sản lượng xe bán
960 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
21,9tỷ

VinFast Bắc Giang

Giám đốc: **Ngô Mạnh Hùng**
- 12 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

- 📍 Nguyễn Trãi 2, KCN Đình Kế, TP Bắc Giang, Tỉnh Bắc Giang
- ☎ (+84) 926 139 898
- 👥 97 nhân sự



Tổng diện tích
3.600m²

Sản lượng xe bán
960 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
22,3 tỷ

VinFast Nam Định

Giám đốc: **Trần Quang Tấn**
- 10 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

- 📍 Quốc lộ 10, Thôn Hồng Phúc, Phường Thiên Trường, tỉnh Ninh Bình
- ☎ (+84) 93 1222 588
- 👥 102 nhân sự



Tổng diện tích
4.100 m²

Sản lượng xe bán
840 xe/năm

Tổng vốn đầu tư (dự kiến)
22,8 tỷ

HỆ THỐNG ĐẠI LÝ MIỀN NAM

VinFast Lâm Đồng

Giám đốc: **Cao Hoàng Dũng**
- 15 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

📍 Thôn Định An, Xã Hiệp Thạnh,
Tỉnh Lâm Đồng.

☎ (+84) 949 880 086

👥 92 nhân sự



Tổng diện tích
9.500 m²

Sản lượng xe bán
840 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
20 tỷ

VinFast Cần Thơ

Giám đốc: **Ông Trần Ngọc Chinh**
- 12 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

📍 307 Phạm Hùng, Quận Cái Răng,
TP. Cần Thơ

☎ (+84) 908 346 565

👥 105 nhân sự



Tổng diện tích
4.275 m²

Sản lượng xe bán
960 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
19,8 tỷ

VinFast An Giang

Giám đốc: **Ông Phạm Nguyễn Trường Sơn**
- 10 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

📍 2070 – 2070A Trần Hưng Đạo, Phường
Mỹ Thới, TP Long Xuyên, Tỉnh An Giang

☎ (+84) 901 586 767

👥 97 nhân sự



Tổng diện tích
2.358 m²

Sản lượng xe bán
960 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
22 tỷ



VinFast Châu Đốc

📍 182 Hoàng Diệu, phường Châu Đốc,
tỉnh An Giang

☎ (+84) 926 139 898

👥 55 nhân sự

Tổng diện tích
839 m²

Sản lượng xe bán
500 xe/năm

Tổng vốn đầu tư
12 tỷ

VinFast Long An

Giám đốc: **Ông Đặng Thế Kiệt**
- 15 năm kinh nghiệm trong ngành ô tô -

📍 1163 QL1A, Khu phố Nhơn Cầu, Phường
Khánh Hậu, tỉnh Tây Ninh

☎ (+84) 93 1222 588

👥 102 nhân sự



Tổng diện tích
3.091 m²

Sản lượng xe bán
840 xe/năm

Tổng vốn đầu tư (dự kiến)
21,6 tỷ

THÔNG TIN TÀI CHÍNH

VỐN ĐIỀU LỆ
150
tỷ đồng

TỔNG TÀI SẢN
350
tỷ đồng

DOANH THU 2025:
360
tỷ đồng



LỢI NHUẬN
TRƯỚC THUẾ 2025
45
tỷ đồng

CHI PHÍ ĐẦU TƯ
ĐẠI LÝ 2025
123
tỷ đồng

BÌNH QUÂN
ĐẦU TƯ 1 ĐẠI LÝ
20
tỷ đồng

MỤC TIÊU KINH DOANH

Mục tiêu và định hướng kinh doanh

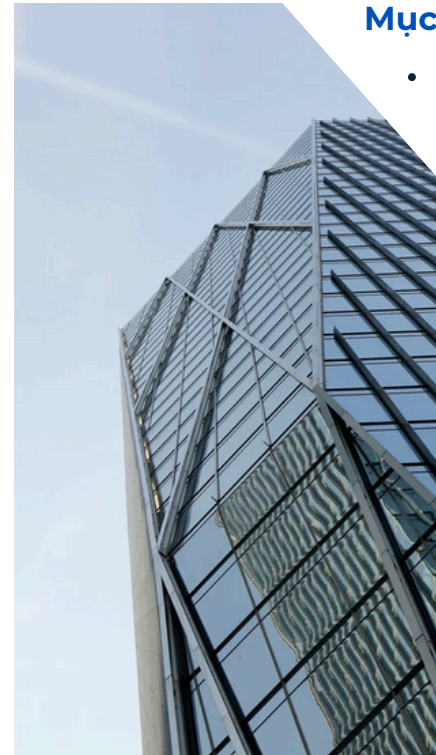
- Mở rộng hệ thống đại lý phân phối, góp phần gia tăng thị phần VinFast tại khu vực có sự hiện diện của đại lý VFG
- Dẫn đầu thị phần kinh doanh xe ô tô VinFast
- Đồng hành cùng VinFast hỗ trợ khách hàng chuyển đổi xanh

Mục tiêu tài chính và vận hành

- Kinh doanh hiệu quả, kiểm soát chi phí, đảm bảo lợi nhuận bền vững.
- Chuẩn hóa quy trình bán hàng – dịch vụ – quản trị theo tiêu chuẩn hãng.
- Ứng dụng công nghệ số trong quản lý và chăm sóc khách hàng.

Mục tiêu xây dựng đội ngũ, phát triển nhân sự

- Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, minh bạch cho toàn bộ đội ngũ
- Tập trung đào tạo về kiến thức sản phẩm bán hàng, tư vấn, chăm sóc khách hàng
- Nuôi dưỡng tinh thần chủ động – trách nhiệm – kỷ luật – hiệu quả

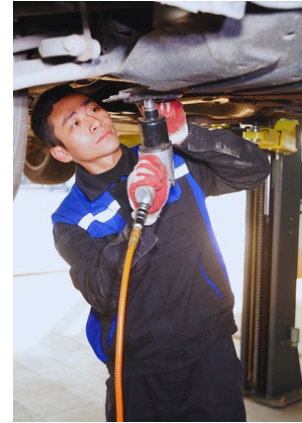


HOẠT ĐỘNG ĐẠI LÝ

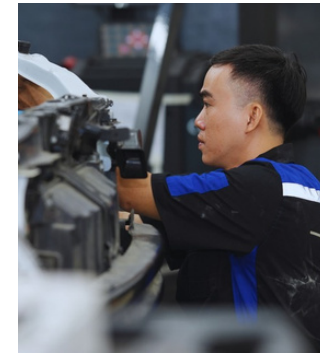
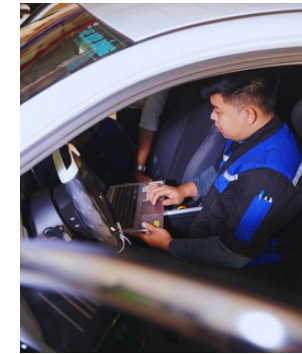
Lễ bàn giao xe không chỉ là việc trao chìa khóa, mà còn là sự khởi đầu cho một hành trình mới đầy cảm hứng.



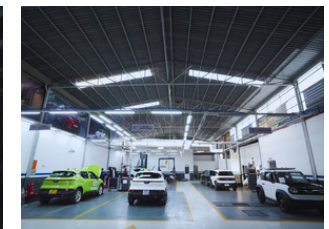
Tại **VinFast VFG** tự hào mang đến trải nghiệm nhận xe chuyên nghiệp, chần chu trong từng chi tiết, sẵn sàng cùng quý khách chinh phục mọi cung đường phía trước



Mỗi chiếc xe khi đến xưởng đều được **Kiểm tra và bảo dưỡng** cẩn thận theo quy trình tiêu chuẩn, kết hợp cùng hệ thống trang thiết bị, máy móc hiện đại. Từng chi tiết kỹ thuật được đội ngũ kỹ thuật viên rà soát kỹ lưỡng nhằm phát hiện sớm các vấn đề tiềm ẩn, đảm bảo xe luôn vận hành an toàn, ổn định và bền bỉ trên mọi cung đường.



Xưởng dịch vụ VinFast được đầu tư đồng bộ về cơ sở vật chất với không gian rộng rãi, sạch sẽ và khoa học. Bảo dưỡng đều đạt tiêu chuẩn hiện đại của VinFast



HOẠT ĐỘNG ĐẠI LÝ



Sự kiện ăn sáng cho khách hàng tại đại lý VinFast là một phần quan trọng trong việc tạo dựng mối quan hệ thân thiện và bền vững giữa thương hiệu và khách hàng.



Team building là một món quà tinh thần không thể thiếu cho nhân viên, giúp họ gắn kết hơn trong công việc và tạo ra không gian để thể hiện tài năng và khả năng sáng tạo.

Hoạt động marketing được triển khai hàng tuần với chuỗi sự kiện lái thử ở khắp các tỉnh thành giúp khách hàng có cơ hội trải nghiệm tất cả các dòng xe VinFast



Hưởng ứng tinh thần 50 năm giải phóng đất nước của các chi nhánh, VinFast đã tổ chức một loạt các hoạt động ý nghĩa nhằm tri ân khách hàng và cộng đồng.

THANK YOU

Với định hướng xây dựng chuỗi đại lý 3S tiêu chuẩn cao (Bán hàng – Dịch vụ – Phụ tùng), VFG từng bước khẳng định vị thế là một trong những hệ thống phân phối VinFast phát triển nhanh và bền vững tại Việt Nam.



[+84) 888 666 256



www.vinfasttuonglaiviet.com.vn



14-15A, Tầng 7, Tòa nhà Charmvit, 117 Trần Duy Hưng,
Phường Yên Hòa, Thành phố Hà Nội, Việt Nam

